

УДК 341.2

ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ КАК СУБЪЕКТ МЕЖДУНАРОДНОГО ПРАВА

А. А. Боргуль
курсант 4 курса
Омской академии МВД России
Научный руководитель: Д. Е. Баталов,
преподаватель кафедры
конституционного и международного права
Омской академии МВД России

Проблема международной правосубъектности транснациональных корпораций (далее — ТНК) обсуждается достаточно длительное время, однако общего мнения по данному вопросу до настоящего времени нет [1, с. 43].

В связи с тем, что ТНК осуществляют свою деятельность на территории различных государств, возникает проблема, связанная не только с международно-правовым регулированием их деятельности, но и с определением их статуса в современном международном праве. Положение ТНК на международной арене в настоящее время говорит о росте их влияния не только на страны, в которых они находятся, но и на глобальную политику в целом [2, с. 75].

Во-первых, это обусловлено масштабом транснациональных корпораций. Объемы продаж некоторых ТНК сопоставимы с ВВП крупных государств.

Во-вторых, тот факт, что ТНК не привязаны к определенной территории, дает им огромное преимущество относительно национальных компаний, так как это позволяет им находить более дешевые и доступные ресурсы в различных уголках мира, дешевую рабочую силу, а также новые рынки сбыта [3, с. 21].

В-третьих, децентрализация компаний позволяет им минимизировать риски, ведь иное государство может обладать меньшим уровнем регулирования какого-либо направления их деятельности [4, с. 104].

В-четвертых, транснациональные корпорации как фактический субъект международного публичного права также выступают при заключении двусторонних инвестиционных соглашений и государственных контрактов.

В-пятых, в международном праве уже имеются предпосылки, которые закрепляют за ТНК статус субъекта международного права как минимум с ограниченной правосубъектностью [5, с. 302].

Подводя итог вышесказанному, можно отметить, что при фактическом наличии у ТНК правосубъектности отсутствие единого нормативно-правового акта, определяющего статус транснациональных корпораций, не позволяют

государствам эффективно регулировать их деятельность и препятствовать возможным нарушениям в сфере налогового, трудового права.

При закреплении за транснациональными корпорациями статуса субъекта международного права было бы гораздо проще контролировать их деятельность и ставило бы их в равное положение с другими участниками правоотношений.

-
1. Гогричиани З. Ш. Транснациональные корпорации как «пятая власть». Молодой ученый. 2020. № 41. С. 41–43. [Вернуться к статье](#)
 2. Долинский А., Габуев А. Т. Корпоративные войны [Электронный ресурс] // Коммерсантъ. Власть. 2013. № 18. С. 74–76. URL: <https://web.archive.org/web/20130516113843/http://kommersant.ru/doc/2184633> (дата обращения: 12.02.2024). [Перейти к источнику](#) [Вернуться к статье](#)
 3. Берандзе М. Р. Концепция транснационального права в международном праве : дис. ... канд. юрид. наук. М., 2010. 172 л. [Вернуться к статье](#)
 4. Каширкина А. А. Тенденции развития международной правосубъектности : дис. ... канд. юрид. наук. М. 2004. 212 л. [Вернуться к статье](#)
 5. Лукашук И. И. Международное право. Общая часть. 2-е изд. М., 2001. 419 с. [Вернуться к статье](#)